



38歳の
あなたに
読ませたい
自分の波の
起こし方

未来の鍵 episode1



はじめまして

起業を選択する人に
未来への鍵🔑を手渡す
MYビジネスプロデューサー
長瀬葉弓です。



コロナが変えていく
これからの世界や日本。



この時代の変わり目



10年に1度あるかないかの
このチャンスをみなさんのチャンスに
変えていただきたいと想います。



わたしが、3年で一気に億を稼げるようになった特別なトレーニング方法や合宿があります。



選択できる人生を歩む

8つの鍵 を手に入れる

ActiveグローイングCODE in Oahu
真型起業家を究めるためのビジネストレーニング合宿

真型起業家を究めるためのビジネストレーニング合宿
ActiveグローイングCODE in Oahu

あなたが今抱える不満や不安はどのような感じですか？

いま、わたしは7年連続で、
年商1億円の社員はわたしひとりきりの
個人会社を経営していますが、

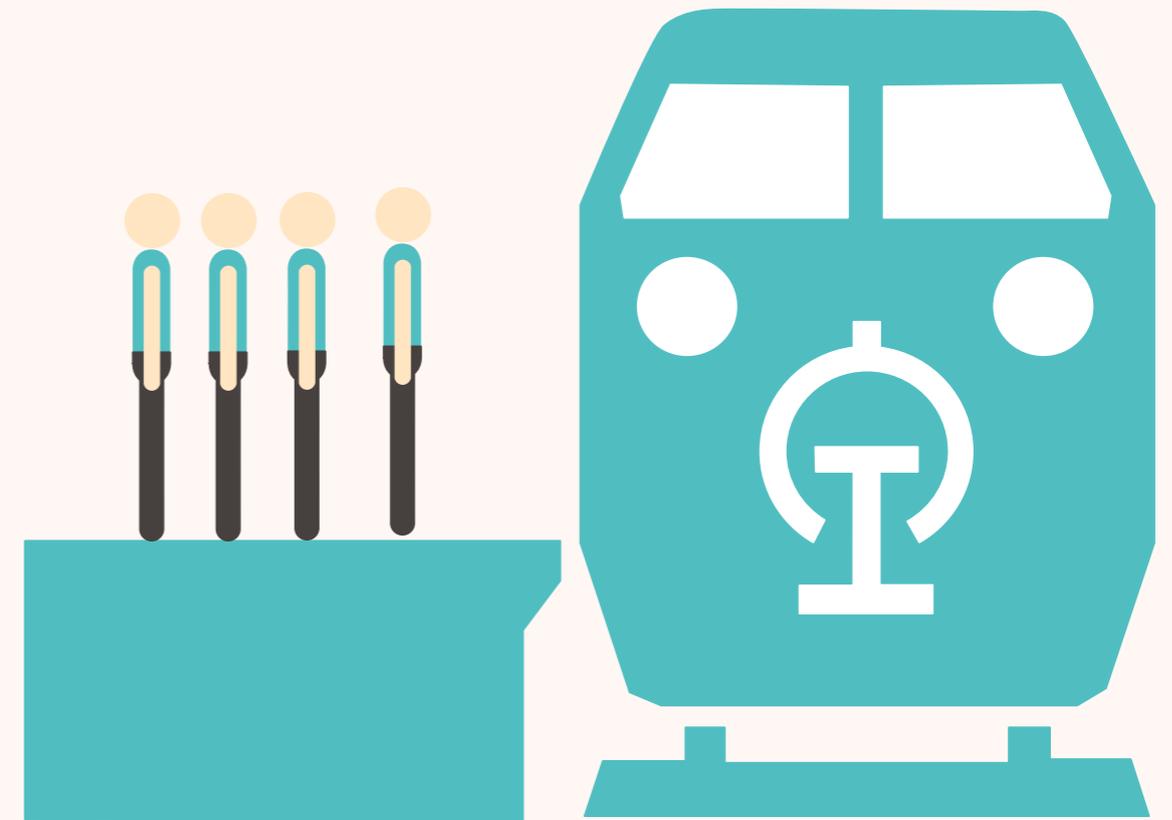
わたしが37歳のOLの頃は、

いまの生活と180度違う生活をしていました。

毎日、ぎゅうぎゅう詰めの
満員電車でゆられて1時間半かけて、
遅刻しないように慌てて会社へかけこみ、

嫌いな上司や同僚とシゴトをして
愛想笑いしながら
日々会社の仕事に忙殺されてきました。

家に帰れば、二人の保育園児の送迎や
家事・育児。



OLの頃わたしのお給料は27万円。

通勤だけじゃなくて、二人の保育園が別々のための
2箇所の子育ての送迎に、
朝夕2時間かかっていた。
もちろん、家に帰れば、家事・育児。

Webコンサルティング会社において

同僚の男性には絶対に負けたくない

という意地を持って、

トップの営業成績を残し

シゴト自体は、

とてもやりがいを感じていて

好きだったのですがね。。。



←当時の
息子たちです

自分が営業トップの売上を上げてても
ボーナスは、部署の売上と連動であまり頂けず、
給料のアップも数千円程度しかないし、

さらには、後からきた若い男性が
上司になってしまいました。

わたし以外に、子育て中の女性が
社内になくて孤立無援。

この先、いまの会社では、
ここに自分の価値を認めてくれる
可能性もないなと

もう我慢ができなくなっていたのですが、



もう我慢ができなくなっていたのですが、

1軒家を購入したばかりで、借金もあり・・・。

ほんとうは、
起業したい気持ちもあるのに、

「私には二人も子どもがいるから」

「自分のやりたいことがはっきりしていないから」

「私にはまだ実力が無いから」

いま思えば、すべて克服可能なことですが、

当時のわたしは、

いろんな言い訳や不安を抱えていました。



そして突然、2010年12月
会社をクビになりました！

この瞬間に起業を決断しました。

2011年3月

**起業して動き出そうとした瞬間に
東北大震災。**

おまけに、同時期に
夫も会社をやめていて、

二人共、サラリーマンとしての収入がなくなりました。

それがまた不安でたまらなくて

そのストレスから中度の顔面神経麻痺で入院してしまいました。



起業する前の
わたしに
教えてあげたいことを
綴ります。

子供のこと
昇給のこと
お金のこと
夫のこと
自信のこと
人に教えるの嫌いだったこと
転職する先なんかはないこと

それがどう変わるのか
あなたは
知らないからです。



38歳の あなたに 教えたいこと

コロナショックが起こり、
予測できない未来を
どう読み解いていけばいいのか、

不確実性が、わたしたちを
不安にさせていきますが、

新しい時代にどんどん
急激に変わっていく
ときだからこそ、



あなたの周りにはいる人が、
新しいことを考えない！
なんにも変えようとしらない！

愚痴や不安だけを吐く人たちだけなら
わたしのところに相談に来てください。

新しいことを企んで
いまの報酬を10倍にする

未来への鍵のお話を

聞いてください。

いろいろあっても



結果的に
わたしは
起業する選択が
大正解でした

起業して、社長になって、おかげさまで！

新型コロナウイルスの影響で
外出自主期間も、

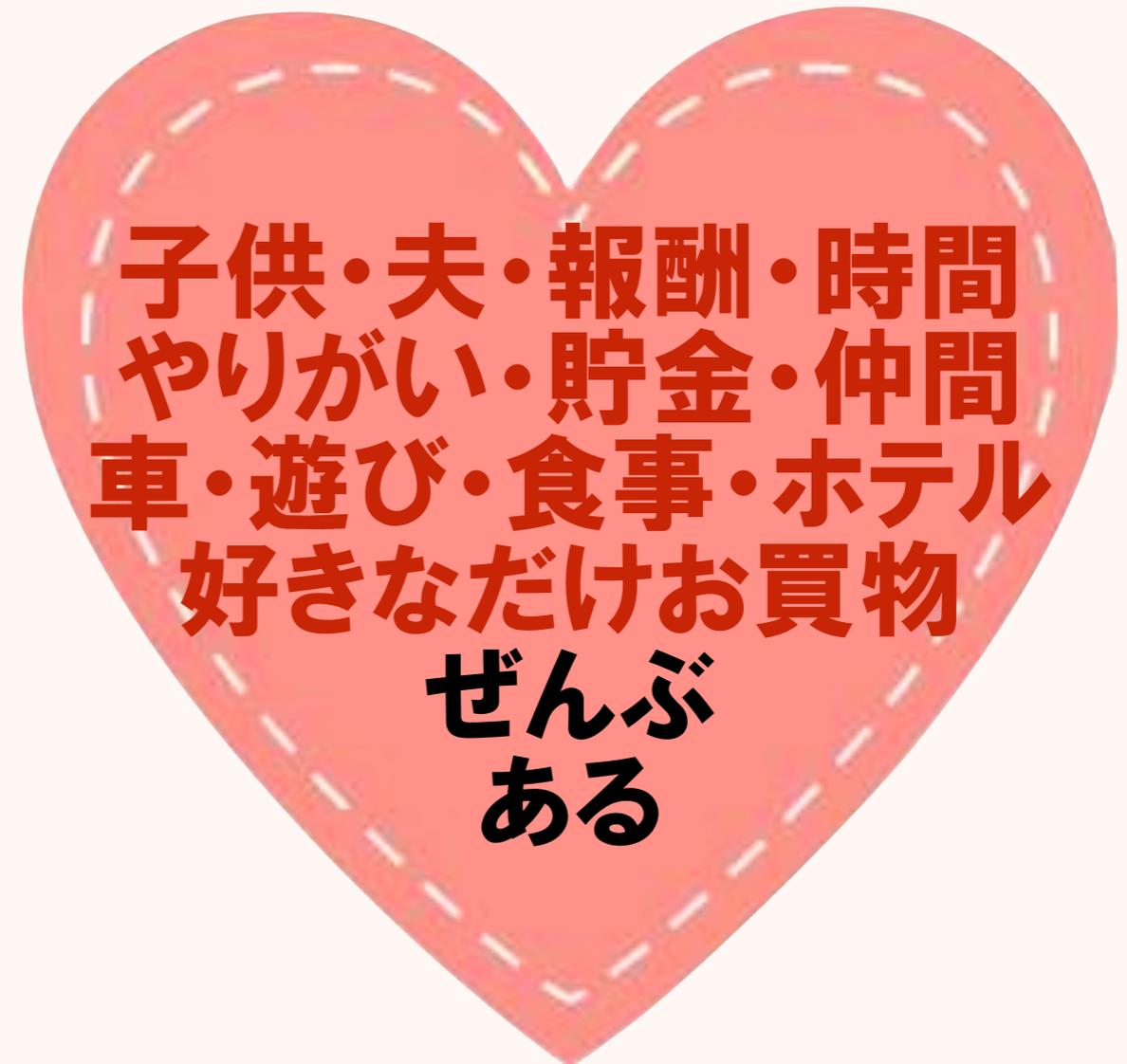
わたし、だけではなく、
わたしの門下生たちも、
自宅にいながら、ZOOMを活用して

いつもと同じ、いえそれ以上の
報酬を得ることができています。

本書で伝える 未来の鍵🔑を受け取って、

あなたの当たり前を変えていくと、

あなたも、ピンチを『報酬』に変えていけるようになります。



コロナショックをも報酬に変えていく、
その実践方法は、非常にシンプル。

**わたしだけじゃなく
みんなもできる。**

自分が、本当に教えたかったことをまとめ
講座を新しく開発し「ぜひ教わりたい」という
生徒さんに恵まれて、
生徒さんに感謝されながら、
報酬を10倍に高めることが成功したり、

大好きな生徒さんに囲まれながら、 教えるシゴトを大いに楽しみつつ、
家族との大切な時間を作ったり、 自分を高めるための高級ホテルや旅館へ足を運んだり
大好きな家族を毎月毎月、国内旅行に連れて行くことを楽しんでいる方もいます。



わたし自身は、社長ひとりだけの会社で1億円の売上をあげ続けて7年、その間に、夫が専業主夫となってくれ、ふたりの子どもたちが、それぞれ、目指す大学に、高校に、ホームステイに、海外旅行に行かせることができ、夫にもふたりの息子にもとっても愛され、大切にされながら1ヶ月の50%の時間は、ゴルフか旅行か好きなことをしているだけのライフスタイルを実現できました。

とにかく今忙しいばかりで、毎日がストレスで、欲しい報酬や「やりがい」が手に入らない暮らしを変化させたり、やめたいのなら

それがどうやって実現できるのか。
実際にわたしがやっている方法を
知りたいと好奇心を持ってくれたら嬉しいなあ！

さて、いよいよ次のページからお教えしますね！



普通のOLお母さんが
年商1億円越えを
7年連続到達中のホントの話、、
はじめます



ピンチを過去最高の**報酬**
に変えるには？

未来への鍵



社長ひとりの コンサル会社を作る



そもそも、
普通の会社でいくらがんばって働いても
女性は良いお給料をもらえないですね。

あなたが**普通**の会社の社長になっても
良いお給料を払うのはむずかしいです。



お金も時間もある、家庭と仕事の両立ができています

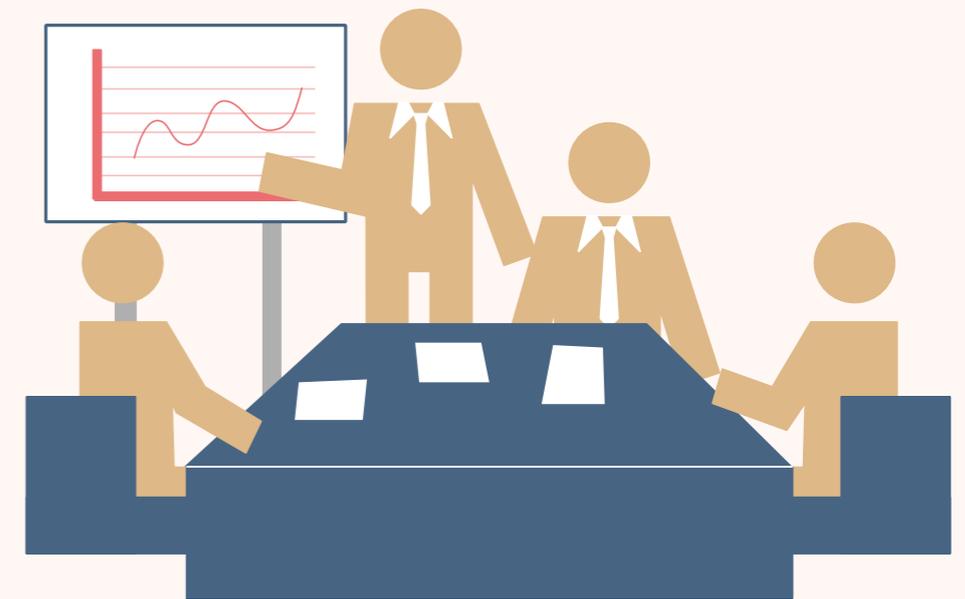
そんな起業を、あなたも実現していただきたいと心から思います。

そして普通の起業したばかりの人の**失敗**や、
我流で長年、会社経営している方々の**失敗**を
あなたもまた、重ねて**失敗**しなくていいのです。

ですから、よく聞いてくださいね。
普通の会社の作り方をしない方法を。

いまの日本の一般的な会社では、上場を狙って、
従業員を10人、20人と雇って**お給料**を支払い
会社を大きくするやり方で経営しています。

そして、**在庫**を抱えたり、
店やオフィスの**高い家賃**を払っていますが、、、



わたしは、**従業員は**

わたしひとり の小さな会社を作りました。

そして、これから先も、

人を雇って会社を大きくしません。

そうすることで、スタッフにお給料を払うために
毎月てんてこ舞いにならなくていいですし、

愛する社員・スタッフたちに、安い賃金で働かせ、

ギリギリの生活をさせなくてはならない……

普通の一般の社長のツラさを味わうこともありませんし、
綺麗で広～いオフィスのお家賃を払う必要もありません！

実際に、いまのコロナの影響で「家賃」や「人件費」の支払いに慌てることも
在庫を抱えて悩む必要も、**まったくありませんでした！**



では具体的にどうしているのかというと、

いまの日本の一般的な普通の会社では、

物を仕入れて売っていますよね。

上場を狙って、

従業員を10人、20人と雇って**お給料**を支払い

会社を大きくするやり方で経営しています。

そして、**在庫**を抱えたり、

広いオフィスや倉庫、お店の**高い家賃**を払っていますが、、、

わたしの会社は、

企画創造をして、

教育やコンサルティングのコンテンツを売っているのです。

つまり、在庫はゼロ、高い家賃も必要ありません。

いまの日本のやり方は古いんです。

雇う雇われるのではなく、1人1人が社長になる！

これが新しい時代の生き方です。

そうすれば、がんばったらがんばっただけ報酬が得られるようになる。

だから、や

る気になるし、がんばれる。

がんばれるから、

社会に、良い商品やサービスが困っている人に届けられる！

だから豊かになれるんじゃないでしょうか？！？

未来への鍵



研究者になる



そもそも、
研究 . . .

ってなんでしよう？



研究とは、簡単に言うと、

誰かのために、、、

その **誰か** が抱えている

問題を解決するために、

誰よりもむちゃくちゃ勉強して

問題解決ができる人になること。 です。



知らないことを、知ることが、どんどん楽しくなっていて、
これを教えてあげたい！という感情が湧いてくるし、
自信もわいてきて、

それが、
あなたの**新しい強み**
となるのです。

どんな困難や不安にも打ち勝つ
自分の心を突き動かす
原動力となるんです。



お客様の問題を解決するための

研究をする。

研究を当たり前にして、いつでも
新コンテンツや新しい講座にして、

売ることができる人は、

いつの時代も
稼ぐことができるのです。



研究の当たり前が変われば

たとえ、

あなたと同じようなことを

商品にするライバルが登場してきたり、

真似をしてきても、



常に、ライバルより先に、

新コンテンツが作れる ようになります。

それを今まで、**知らずにいたために**、報酬につながらない、

もったいない歳月を過ごしている人はいませんか？

あなたの研究のテーマは ありますか？ 为什么呢？

誰が

誰に

何を

どのように



**わたしとなら
すぐ決まります**



自分を許す

わたしが、プロデュースした谷藤千秋さんの場合は、
2歳、4歳、6歳、8歳の子育て中でした。

「自分を許す」とわたしから研究テーマを提案したら、
みるみる自分の実力を発揮されて、

いまは

月商200万円を稼ぐセラピストさんになりました。
自分のメソッドの伝承者たちを育てはじめています。

谷藤千秋さんの場合の 研究のテーマ

誰が

4人のお母さんになっ
てから
パニック症し
克服した
谷藤さんは

誰に

同じ悩みを
持つ
パニック症
の方に

何を

自分を許す
ことができない
人が自分を許せ
るようになるた
めの研究をして

どのように

6～12ヶ月の
個別でのオンライン
アドミットパワー
セッションを新しく
開発しました。



あなたの研究のテーマは？

あなたががんばりやさんでも、
いまのこの時期に

少しでも

研究テーマが**ずれてしまおうと**、
稼げるようにはなりません。

企画書

わたしとなら
企画書は平均3日で
完成してきますよ～

例えば、鍵森綾さんの場合は、

もともとアスレティックトレーナーとしてラグビーに携わり、その後は、女性専門パーソナルトレーナーとしてスタジオ開業なさっていたのですが、

お子さんを妊娠・出産されたきっかけで、
インスタの**研究**をはじめ、

インスタグラムの利用初心者の方々に本当に、本命商品のご成約につながる集客法を
新コンテンツとして創り、

2歳の子育てをしながら月商400万円
大きな成果をあげています。



小学6年生にもわかる言葉でインスタ集客について発信！うざいくらいの「愛」と「情」であなたのお尻を叩く 集客のパーソナルトレーニング『かぎもり道場』を主宰の鍵森綾さん。

パーソナルトレーナー業からコンサルタント、プロデューサー業に転向したばかり。1歳のお子さんを子育てしながらも、インスタグラムの研究を進め、オンラインでコンサルティングを行い月商7桁報酬に到達しています。



次は、あなたも、
普通じゃない会社を作り
自由な研究を楽しみ
無償で教育することをはじめてみませんか？

え、そんなことできるかなあ。
わたしには難しいんじゃないか？

って、いま、心の中でそう想いましたね。

それは、あなたの思い込み、単なる勘違いということ、
わたしがあなたに証明して差し上げたいと、思います。

次の扉を開く、次の未来の鍵が欲しい方は、次のページをチェックしてくださいね。



集まる集客®実践会というチームでは



未来の鍵がザクザク
ピンと来た人は
みんな、動いています。

2020年10月の花丸事例 自然食レッスン 久住瑠実子

Facebookで
メルマガリスト獲得
個別相談・成約までの流れ
～Facebook住民と会話しよう～

〇〇を変えて
noteから個別相談の
お申し込みが入った秘密

集まる集客®
ライフワークトレーナー
藤井梨果

Copyright ©2020 Rika Fujii All Rights Reserved.



の仕込みと告知
実践篇

年末商戦時期のお茶会を
満席にする
と段取り戦略!

インスタ花丸シェア

マイプロデューサーを目指すある男のインスタ好事例

2020年10月20日 海毛 リベレーション 小川晋二郎

未来の鍵
～年末商戦は11月から始まる～

人より数歩先に動いて
過去最高報酬を
得るには?

事前に
予測することでご成約をいただくための
クロージング必勝法

Copyright ©2020 (株) Will Workout All Right Reserved.

今月だけでもすごい！
未来の鍵レポート達



コロナのことで
起業に動きはじめて、
初のご成約獲得
63名誕生！



企画書

戦略書

伝承者
の教育書

伝承者を
育てる人になる

商品を
ヒットさせる

お弟子さん
伝承者を募る



新商品を
企画する

自分だけではなく
関わる周り方を豊かにする
ビジョンステップ

しっかりと
稼ぐつもりで
構想を練ってまます。



■ 2020～2021年構想

フェーズ1 企画創造案

1：フロントエンド商品	月3回開催/10人/	360万円
2：本命商品	60人×30万	1800万円

開始段階売上目標イメージ： 2160万円



フェーズ2 企画創造案

3： 伝承者制度のスタート	50万円	60人 / 3000万円 +成果報酬フィー
---------------	------	--------------------------



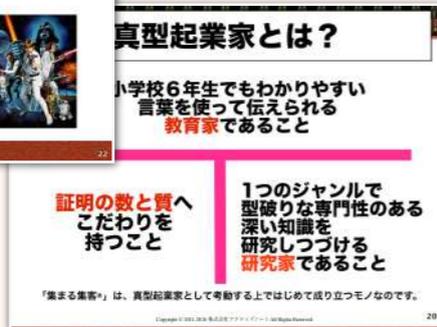
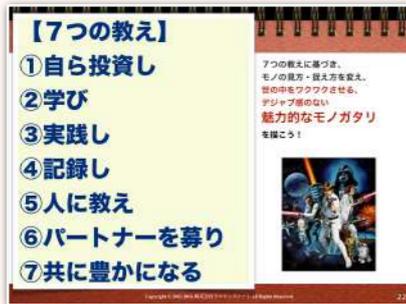
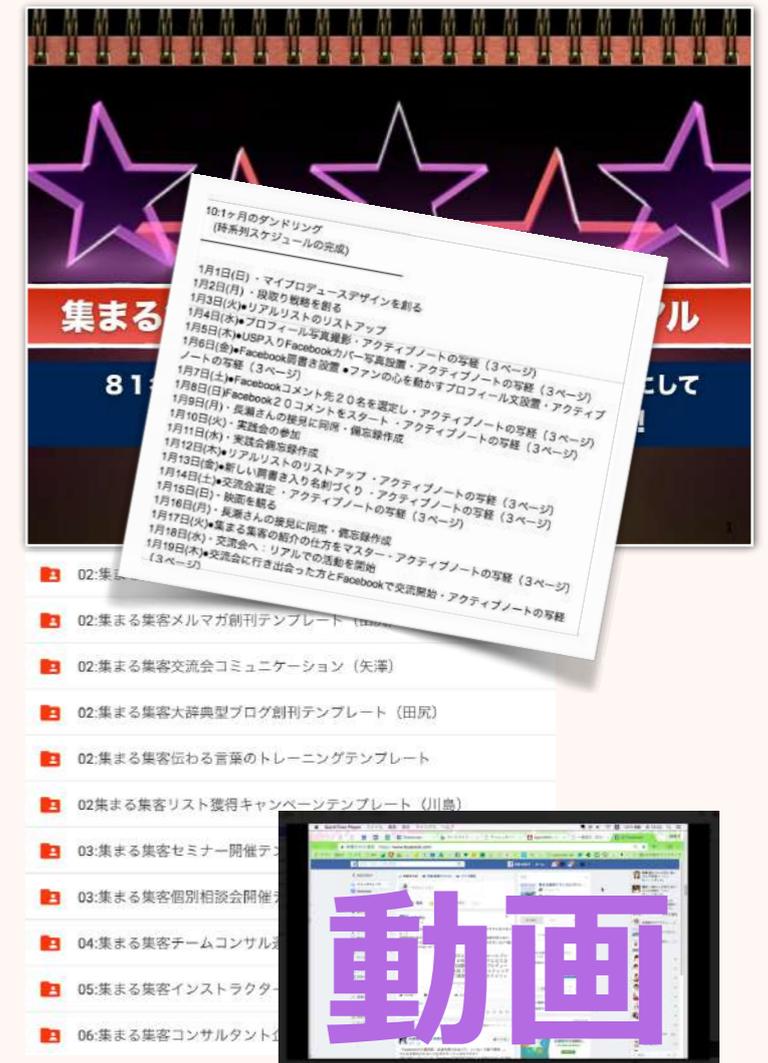
不安なら、わたしの
10年の実績や経験を
活用してくださいね。



10年間の研究の成果、 月商7桁~8桁に到達できた

教科書&ドリル&業種別の企画書も、動画解説も全部あるから

安心してね。



わたしなら
あなたに時間の
無駄はさせません。



何をいつまでにどうすればどうなれるのか？

起業したら、やったこともないことばかり。
やらなくてはいけないタスクがたくさん！
ライバルに勝ちすぐに成果を得ている人は

この2つをどちらかを選んでます。

ひとりで抱え込んで、
時間がかかりすぎて、
作業タスクに
追われる状態

OR

仲間の最新事例を
真似させてもらって、
時間短縮し、
自分を高められる
タスクに集中できる状態

わたしが、3年で一気に億を稼げるようになった特別なトレーニング方法や合宿があります。



選択できる人生を歩む

8つの鍵
を手に入れる

ActiveグローイングCODE in Oahu
真型起業家を究めるためのビジネストレーニング合宿

真型起業家を究めるためのビジネストレーニング合宿
ActiveグローイングCODE in Oahu

未来の鍵🔑使おうと、

未来のあなたは

どうなれるのか？

『描いたことはどんどん現実になる』

そんな素敵なノートがあったら、あなたなら何を書きますか？

人は、自分がこの世で実現可能なことしか、夢を見たり、思い描いたりしないそうです。

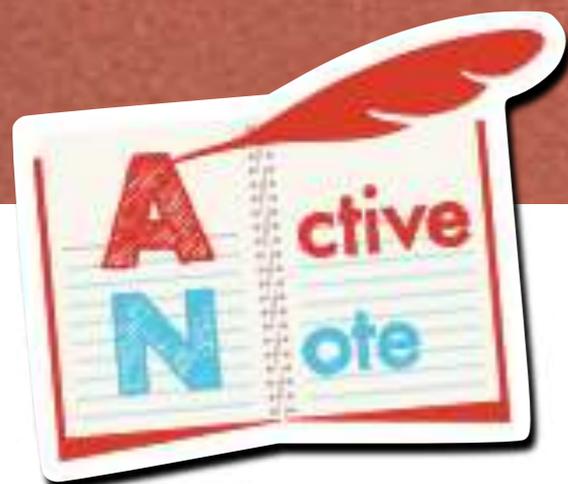
わたしの作った小さな会社の『アクティブノート』という社名は、書いたことは必ず実現する！どんどん現実になる、そんな素敵な『ノート』をイメージして名づけました。

本書では、
起業を選択するあなたのお役にたてますように。

起業を選択する人に未来への鍵🔑を手渡す

MYビジネスプロデューサー 長瀬葉弓





発行著者 長瀬葉弓

発行所
株式会社アクティブノート

information@active-note.jp

(販売・ライセンスについてのお問合せ)

(C) 株式会社アクティブノート

本教材、および収録されているコンテンツは、著作権、知的財産権によって保護されていることはもちろんですが、購入・ダウンロードされたコンテンツは、あなた自身のビジネスのために役立つ用途に限定して提供しております。教材に含まれているコンテンツを、その一部でも、書面による許可(ライセンス)なく複製、改変するなどして、またあらゆるデータ蓄積手段により複製し、オークションやインターネット上だけでなく、転売、転載、配布等、いかなる手段においても、一般に提供することを禁止します。コンサルタント業の引用、転載、教育を希望する場合には別途ライセンス契約が必要となります。