

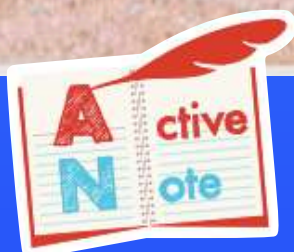
働き方、生き方を変えたい人、  
起業を選択する人が読む本

# 未来の鍵

## episode III



起業ひよこ組の葛藤、  
人脈がなくてもコネがなくても  
ほんとうに大丈夫なのか？







はじめまして

起業を選択する人に  
未来への鍵🔑を手渡す  
MYビジネスプロデューサー  
長瀬葉弓です。

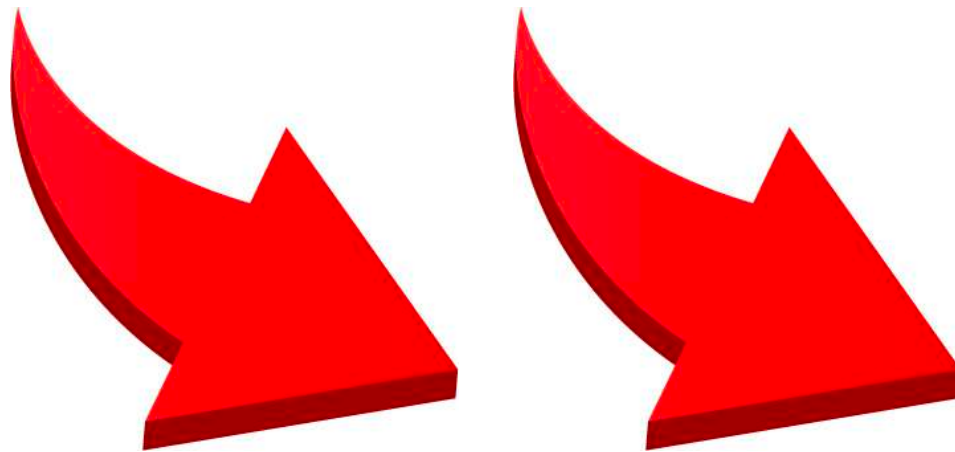




# MYビジネス構築相談会

お申し込みは

こちらをクリックしてください！



[https://www.active-note.jp/  
archives/8866?mirai3pdf](https://www.active-note.jp/archives/8866?mirai3pdf)



いま、わたしは8年連続で、  
年商1億円の社員はわたしひとりの  
個人会社を自由に楽しく  
経営しています。

わたしが38歳のOLの頃は、  
毎日ぎゅうぎゅう詰めの満員電車  
にゆられて1時間半かけて通勤  
し、嫌いな上司や同僚とシゴトを  
していました。

ハワイ！？海外！？  
当時は、行けませんでした。  
子育て中なので、OLなので💧  
お金がありませんでした。

これから起業したい人に  
よくこんな質問をされます。

「起業する時に人脈やコネが  
必要なんでしょうか？出版し  
たほうがいいですか？」

わたしは

実体験として、  
こうお答えするように  
しています。

# 必要じゃないです。

コネは、SNSで  
Facebookや  
インスタで  
ゼロから創れます。

とそうお答えしてます。

前職のWebコンサルティング会社  
を辞めた時は、

2年間はコンサルティング業を行  
いません、と約束する誓約書に  
ハンコを押していました。

Webコンサルを求めるお客様に  
コンサルを提供は  
ゆるされません。

人脈どころの話ではありません、  
自分の得意分野を封印された  
マイナスのスタートです。

わたしには、  
起業を応援してくれる  
友達も

お客様候補も全く  
いませんでした。

だから、  
Facebookでたくさんの人と  
出会い、会話しました。

そもそもコネとは？



コネ。

そもそもの語源は、  
英語でCONNECTIONであり、

“つながり”という  
意味です。

世界中の方と無料で  
つながれるのですから、

SNSは、きらい、苦手  
そんな陳腐な発想を  
やめてみましょう。

理想のお客様が、  
毎日使う言葉や  
毎日観ているモノ。

つまりターゲットとするお客様の  
日常・興味・問題をテーマとした  
『コミュニティ』を活性化させ、

人が共感し集まる仕組みを  
SNSで創造している人の元には、

個人の人脈ではあり得ないほど、  
多くのファンが集まるのです。



**【1】あなたは、コネ（つながり）をどのように解釈していますか？**

**【2】あなたは自ら、コネ（つながり）を生み出す仕組みや環境を創りだしていますか？**

**【3】あなたは、コネ（つながり）を上手く活用するSNS運営をしていますか？**

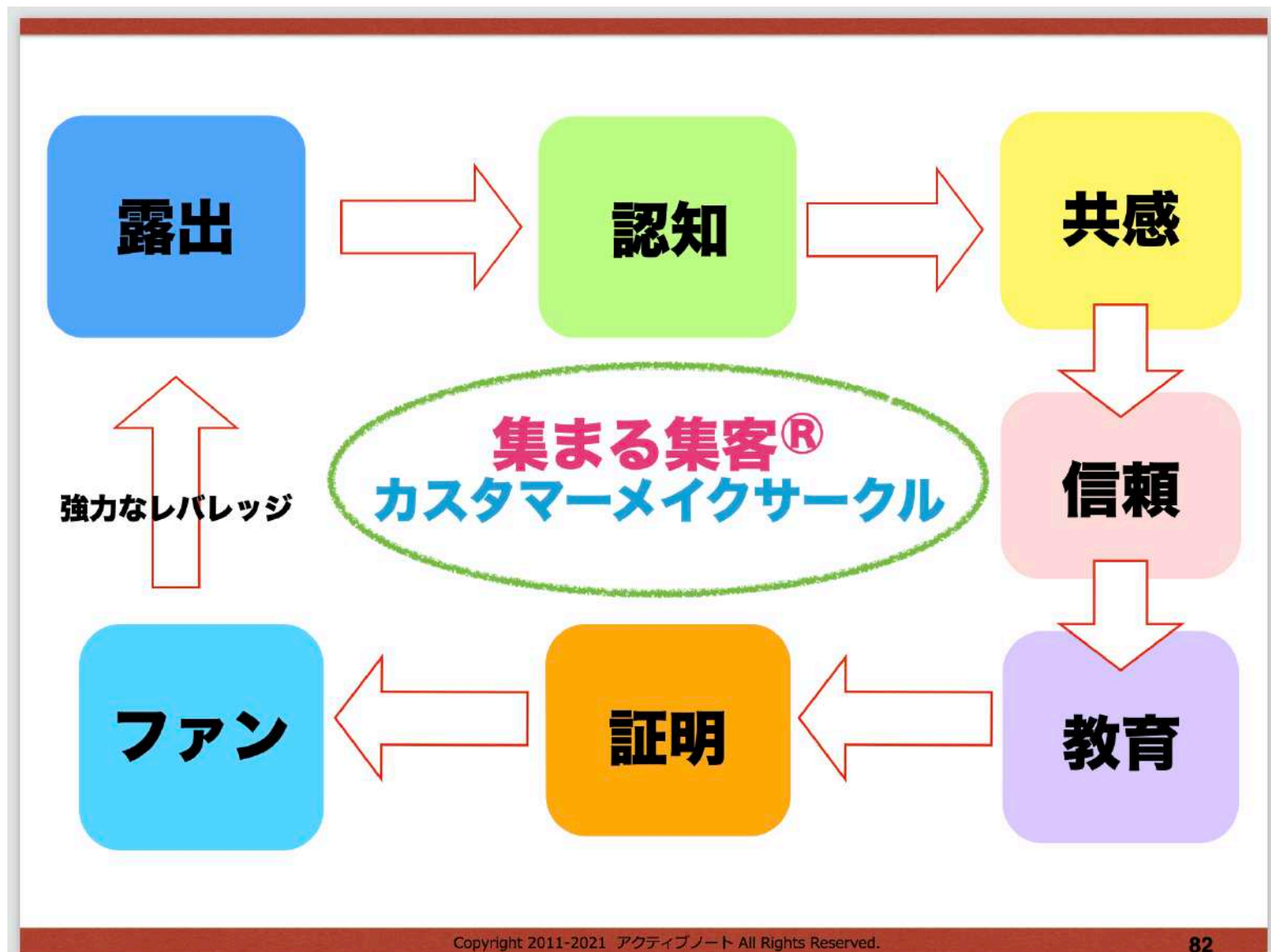
起業当初の、わたしには、  
コネも人脈もないので、  
そもそも人見知りだったので  
全く、わかりませんでした  
^^;

正直、そんな質問されても  
想像すらできなかったです。

そんなときは、  
独学でやるのではなく、  
実際にできている人から  
教わったほうがいいんです。

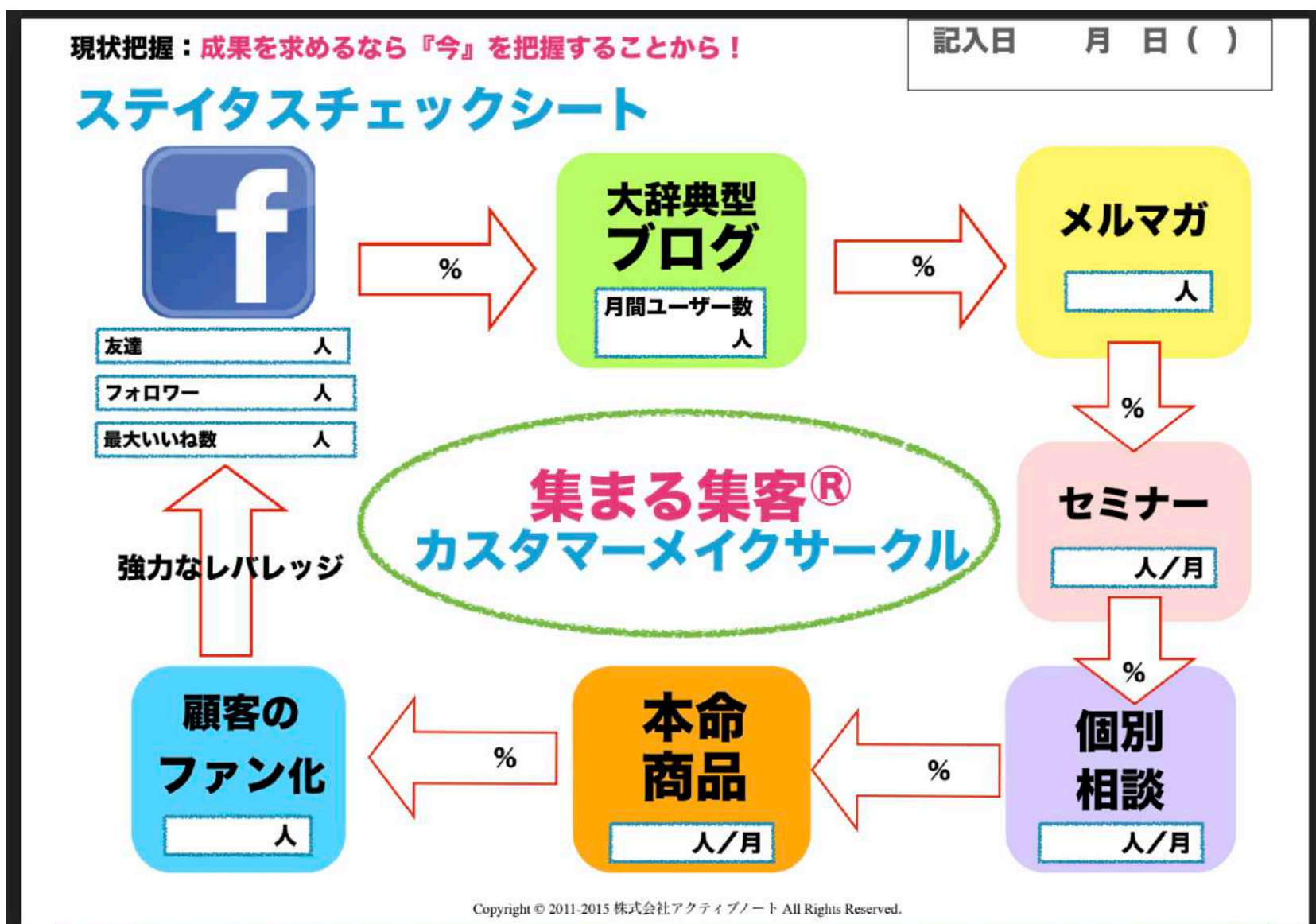


# コネがなければ作る



こうやって分解して  
考えると  
まだ出会ったことがない  
繋がりがなかった人が  
お客様になってくださいます。

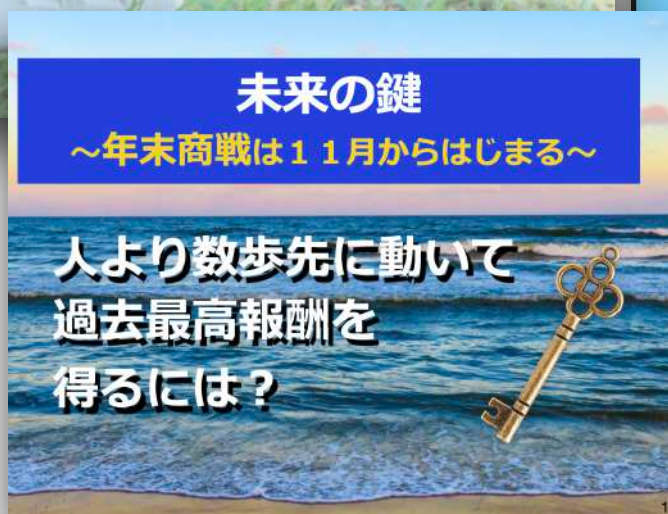
# 起業してから



わたしは、こんなふうに分で、お客様と出会うルートを創りました。コネも人脈もなくて書籍出版もしてなかったからです。



# 普通のOLが自己啓発業界で コンサル業界で 起業するにはどうしたらいいのか？



12の素質別に事前に  
6ことでご成約をいただくための  
クロージング必勝法

# 10年分

わたしの仲間たちの  
Activeなレポートを  
見せてさしあげます。





A woman with short brown hair, wearing a pink short-sleeved shirt and pink pants, is sitting cross-legged on a bed with a white sheet. She is looking down at a silver laptop in front of her. The background is a soft-focus room with a window. The entire image is framed by a collage of pink and white flowers, green leaves, and gold-colored paper clips.

# この春 起業ひよこ組

## 個別相談会 限定無料受付

# MYビジネス構築相談会

コロナを生き抜いて過去最高報酬をとれた！**成果実証済みの個人ビジネスの仕組み化とは？**

コンサル・講座ビジネスで普通のOLお母さんが年商1億円越えを8年連続到達し、それをみんなに教えたら月商7桁~8桁に到達した方が130名を超えました！

134人の成果事例に証明された起業と集客の方法をあなたに直接教えます。



ゼロからでも起業できた！  
コロナ禍の最新の  
事例レポートが85名分  
あります。

◎わたしには実力が  
足りないんじゃないか・・・

◎わたしは結果が出るまでに  
時間がかかるんじゃないか・・・

なんて思うかもしれませんが、  
不安『わからない』を『できる！』という  
イメージに変えてもらうための  
個別相談会です。

ゼロからの成果事例の多さで勝つ✌️

誰かを想う気持ちで勝つ✌️

130名越えの成果で証明できるようになった、わたしのこれまでの起業人生にあなたが見つけたい、未来の鍵🔑があるような気がしてならないのです。

貯金を毎月100万円以上する！

そんな目標を持って動く

ライフスタイルに

今年中に変わっていただきたいので

わたしに会いに来てください！





ハワイで  
人生が  
変えていく  
わたしの  
**秘**話も  
お楽しみに！

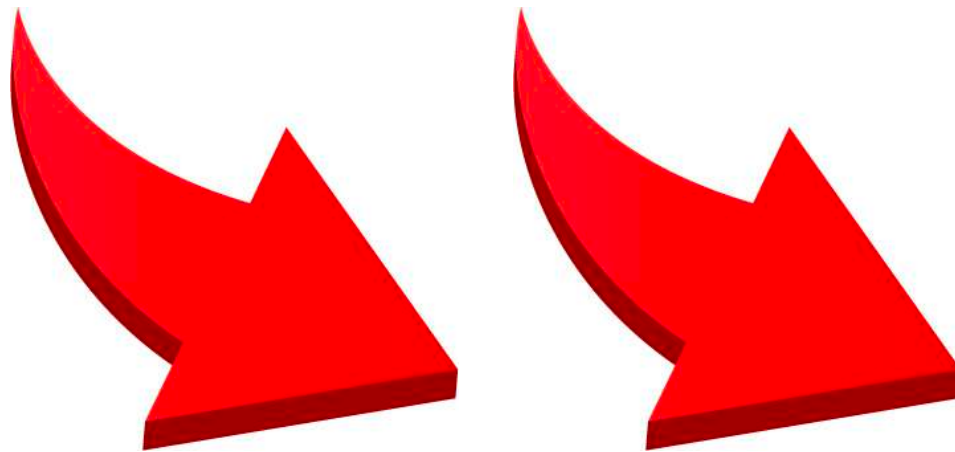




# MYビジネス構築相談会

お申し込みは

こちらをクリックしてください！



[https://www.active-note.jp/  
archives/8866?mirai3pdf](https://www.active-note.jp/archives/8866?mirai3pdf)



発行著者 長瀬葉弓

発行所 株式会社アクティブノート

information@active-note.jp

(販売・ライセンスについてのお問合せ)

(C) 株式会社アクティブノート

本教材、および収録されているコンテンツは、著作権、知的財産権によって保護されていることはもちろんですが、購入・ダウンロードされたコンテンツは、あなた自身のビジネスのために役立てる用途に限定して提供しております。教材に含まれているコンテンツを、その一部でも、書面による許可(ライセンス)なく複製、改変するなどして、またあらゆるデータ蓄積手段により複製し、オークションやインターネット上だけでなく、転売、転載、配布等、いかなる手段においても、一般に提供することを禁止します。コンサルタント業の引用、転載、教育を希望する場合には別途ライセンス契約が必要となります。