

未来の鍵

episodeII



起業して2年目、39歳
のわたしに“負けるな！”
とエールを贈ります。

🎀普通のOLお母さんが
年商1億円越えを7年連続の成果を
124名に派生展開するまでの

失敗のエピソード



はじめまして
起業を選択する人に
未来への鍵🔑を手渡す
MYビジネスプロデューサー
長瀬葉弓です。





コロナが変えていく
これからの世界や日本。



この時代の変わり目



10年に1度あるかないかの
このチャンスをみなさんのチャンスに
変えていただきたいと想います。



普通のOLでお母さんのわたしが
年商1億円越えを
7年連続到達中の**ホント**の話、、
はじめます



ピンチを**過去最高の報酬**
に変えるには？

前作

の未来の鍵「エピソード1」では、

普通のOL・お母さんが

在庫なしスタッフなし家賃なしの「🔑ぶっとんだ会社」
つくった話をしました。

そして、「🔑研究すること」で稼ぐ道が億に
つながるのだという話をお伝えしました。



今回は、勢いだけで自分の会社を作ってから、

『集まる集客』というヒット商品ができ上がるまでの話をします。

次回作は、ヒット商品ができてからも、急に忙しくなってしまって

心身や、家族とのバランスをとりながら、

命の時間の使い方を学んだお話をしたいと思いますが、

早めに聞きたい方はすぐに、会いにきてください。

次はあなたの番！あなただけの未来の鍵は？    

未来の鍵  が手に入る
いまのお給料を2倍～10倍
にしたい人この指まれ
個別相談会開催のお知らせ

通常55,000円のところ
運氣末広がりの8,888円で行います。
期日限定とします、対象者・参加条件の



詳細とお申し込みはこちらをクリック！



未来への鍵🔑を使って

月商7桁・8桁を掴んだ人がいます。

124名も



企画書



いまから、数点あげますが、
あなたが一人で
抱え込んでいるお悩みは、
わたしと同じですか！？



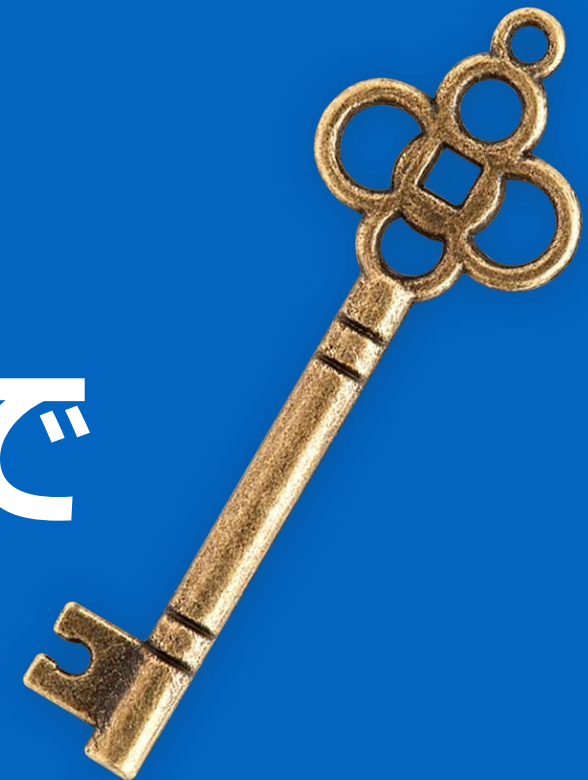
起業して2年目なら、
同じところがあったとしても、
大丈夫。

あきらめないで。
わたしは乗り越えてきたから。



未来の鍵 ～エピソード～

起業家チームは
スゴいひとばかりで
ビビる。



わたしがはじめて起業家のチームコンサルに参加したときは、

1分でも遅刻すると入室禁止と書かれていたので、緊張しながら早めに到着していました。

師の相葉さんのはじまりピリッとした
はじめの挨拶からはじまり
真型起業家の心得の唱和へと続いていきました。

「できるからやるのではなく、やるからできる」

この言葉がとても心に深く留まりました。

そして、各自の今月の成果の発表へと続いていった。
月商7桁に到達している方々や、みんなの
熱気にまず圧倒された！みんな明るく笑いが絶えない！

わたしは、人見知りで、会話に入っていくことすらできない。。。完全にビビってました。

未来の鍵 ～エピソード～

Facebookを
見ていて病む。。



Facebookを見ていたら 半日経った！

Facebookへの投稿するために投稿のネタを考えたり、
Facebookへの投稿にコメントが入ってきたら
コメントのお返しをしたり、

色々と考えながら行っていると、気が付いたら半日が過ぎていました。
他にも写経をしたり、備忘録をしたり、本を読んだりと
TODOにあげていたことがあったのに、ちっとも進んでいません。

Facebookで流れてくる
お友達の活躍や成果が眩しくて
なんだか辛い気持ちになってしまいました。

人に嫉妬ばかりして
自分の強みなんてない、
何をしたらいいのか
わからなくなりました。

未来の鍵 ～エピソード～

メルマガを書くと
毎日3時間かかる。



わたしのペルソナって誰？

いざメルマガを書こうと思うと、書けません。
誰に向けて書いているのか、自分でもわからなくなってきました。

メルマガを書くのに3時間かかる！

なんとか、起業家仲間のB子さんをペルソナに設定し
書いてみたけれども、3時間もかかってしまいます。
これを毎日続けるなんてわたしに本当にできるのだろうか・・・

起業家仲間で、すでに稼いでいる人は、みんな、本を出版した
著者さんたちばかり。わたしは、文章なんて書いたことないんで
すけれど。。。あまりに不利すぎる！！！！

(＊現在は30分でライティングできますが(^o^))



未来の鍵 ～エピソード～

はじめて
セミナーをしたら
返金要求される。



人と話すのが苦手、 セミナーは未経験だった

それでもわたしは勇気を振り絞って、はじめてのセミナーを開催したんです。

セミナーを受けた女性社長さんが
途中で怒って離席して帰ってしまい、

その翌日には、

『セミナー代金を返金してください。
セミナーの内容には全く納得がいかない。
時間の無駄だった、本当はもっと高いお金を
要求したいくらいだ』

とクレームを出してきたのです。



ショックでした・・・

心が折れて
起業を
やめようと想いました。

いまでは、数千人が受講し、数万人が電子書籍のカタチで
学んでいただいているFacebookファンメイク講座も

最初は否定されました。



未来の鍵 ～エピソード～

それでも
セミナーを2回目
がんばったら、
集まらない。



2回目は集まらない、どうしよう・・・

初回のセミナーは満員御礼になったので、
同じように進めてきたつもりなのだが、どうしてだろう？

どうしたらいいのかわからないまま、
焦る気持ちが募ります。

仕込み予告告知という戦略と手順を学んではいたけれど、

わたしはまた仕込みをせずに
突然告知をしてしまった・・・



未来の鍵 ～エピソード～

40人断られ続けて
へトへトに疲れて
凹む。



とにかく実績がない のでわたし！！

毎月40人、
新宿ルミネの6階の喫茶店で
無料で個別相談会をして、

ご成約なし。

ご感想すら、送ってくれませんでした。

ご紹介もなし。



売れるかどうか
やっていけるかどうか
わからなくなりました。

何回も失敗して、
落ち込んで、
それでも、
もう一度やるうと
続けていける理由は？

なにか
確かなことが
ひとつ

あると
するのならば、

本当に
楽しむなら
いまの自分に
勝つことであり、

勝負事で
本当に
楽しむには、

強さがある。
ということです。

Take a break.

勝負事で
本当に
楽しむには
強さがある。

ACTIVE GROWING CODE

未来への鍵



強さが欲しいなら。
堂々と手に入れよう。



普通じゃないけど、妊娠も出産も、あれこれ
乗り越えて起業家ライフを楽しむ人がいます。

ずっとずっと紹介したかった人がいます。ですが彼女の常に上を向いて

自分にいまい
ぜんぜん納得しないで
常に前にまっすぐ突き進む姿に

わたしがへんな遠慮をしてしまってた、だから遠慮しないで

鍵森綾さんがすごいことを
わたしは証明したいと想います。

はじまりは、
2018年4月。

当時は
パーソナルトレーナーさんとして
起業して2年
活躍されていました。

その後、わたしと共に
これらの問題を全部クリアできる
新しい企画創造をして

そうして
順風満帆に見えたのですが、

なのに、

**「長瀬さん。
子供を授かりました。」**

という報告を受けて、
すべてが変わり始めました。



鍵森さんは、
高客単価の30万円の商品を
企画創造して、

出産1ヶ月前でも
ご成約をとっていて、

なんとまあ
がんばりやさんなのだろう。
妊娠出産がわかっているのに
お客様に信頼いただけるって

スゴイなあ
と思っていましたが、

だけれども
世間はそんなに
甘くありません。

**はじめての出産、子育て
周りの変化
自分の変化
夫の変化**

いろんな波が
鍵森さんに
押し寄せました。

自分自身に
なぜシゴトをするのだろう？

**自分にとっての
幸せとはなんだろう??**

**何度問いかけた
ことでしょうか。**

わたしはただ
見守るしかできませんでした。

ですが、
あるとき、
鍵森綾さんに
提案したのです。

億を稼ぎたいなら、
だんなさんもお子さんも
幸せにしたいなら、

ごめん、、、
正直

**パーソナルトレーナー
にこだわらなくても
いいじゃないかって**

わたしは思う。

わたしのよう
に
プロデューサー、
やってみない？

お金も稼げて
時間もあって

旦那さんもしあわせ
子どももしあわせにできて
月商1000万円、

それにストレートに届くのは、
わたしのよう
な
シゴトだと思うんだよね。

そう言ったら、
鍵森さん、、、

返事はソッコウでした。

『ありがとうございます。
わたしやります』

パーソナルトレーナーとして

築き上げてきた
キャリアも捨てて

新しく

ビジネスコンサルタントとして
起業家のプロデューサーとしての
道を

歩み始めたのは
昨年のこと。

やっぱりですね。
勢いにのって
決めたのですが、

お子さんの発熱。
だんなさんとの関係。
売上。
企画。
自分の体調。

もう、
ありとあらゆる角度から
鍵森さんは

試されることになります。

ほんとうに！？

ほんとうに！？

やりたいの？
そもそもなにを目指してるの！？

誰よりも一生懸命研究したり

企画書を作り直した、その数、
わたしの門下生の中で
No. 1です。

そんな鍵森さんは
いまや起業家のプロデューサー業で
月商300万円越えが常態となり、

鍵森綾さんのプロデュースした
女性起業家さんが

9月だけで、3名、

新しい高客単価の商品を
企画創造して、
初のご成約をいただけるように
サポートなさってます。

すごいんですよ。
この数字。

わたしはひとつきに
自分の門下生が
3名も初成約をいただけるなんて
嬉しい成果がだせるようになるまで

**わたしは、はじめてから8年く
らいかかりましたからね💧**

自分の売上はあげやすいんですが
自分の門下生の売上をあげるって、
本当に難しくて奥が深いお話です。

まだまだ
語り語りたいですが

起業へのチャレンジは、
あなたが思っているほど
難しいもの
じゃないんです！！！！

大切なのは
冒険してみたい！！
そんな気持ち、

**ほんのちょっとの
好奇心だけ
だから。**

家族をしあわせにするのは
あなたです。



わたしは
女性でも、子育て中でも
未経験でもなんでも

普通に関わります。

信じてるから。

だからこそ。

期待と不安、好奇心と
まだ味わっていない感動を思い描き

不安だ、わたしにはできないなあを

できない、
わからない、を
必ず、変えられるのかもしれない。

あなたの
未来の鍵にする方法は
いま、
確かに存在するのです。



普通じゃないけど、妊娠も出産も、あれこれ
乗り越えて起業家ライフを楽しむ人がいます。

次は、あなたの番です。

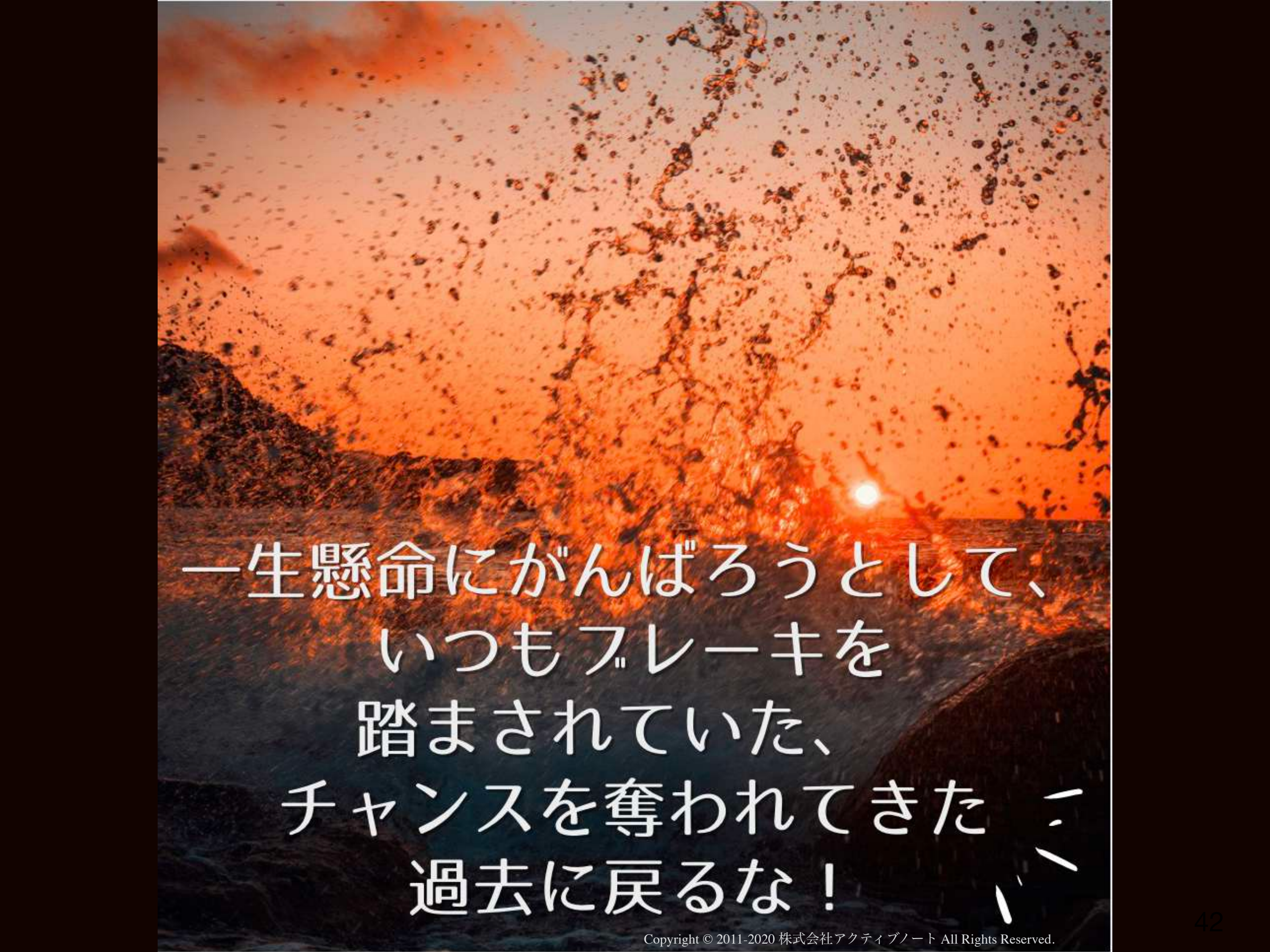
え、そんなことできるかなあ。
わたしには難しいんじゃないか？

って、いま、心の中でそう想いましたね。

それは、あなたの思い込み、単なる勘違いということを、
わたしがあなたに証明して差し上げたいと、想います。

次の扉を開く、次の未来の鍵が欲しい方は、次のページをチェックしてくださいね。





一生懸命にがんばろうとして、
いつもフレーキを
踏まされていた、
チャンスを奪われてきた
過去に戻るな！

コロナショックをも報酬に変えていく、
その実践方法は、非常にシンプル。

**わたしだけでなく
みんなもできる。**

自分が、本当に教えたかったことをまとめ
講座を新しく開発し「ぜひ教わりたい」という
生徒さんに恵まれて、
生徒さんに感謝されながら、
報酬を10倍に高めることが成功したり、

大好きな生徒さんに囲まれながら、教えるシゴトを大いに楽しみつつ、
家族との大切な時間を作ったり、自分を高めるための高級ホテルや旅館へ足を運んだり
大好きな家族を毎月毎月、国内旅行に連れて行くことを楽しんでいる方もいます。



**過去最高の
報酬を
いただける
門下生が
続出中**

わたし自身は、社長ひとりだけの会社で1億円の売上をあげ続けて7年、その間に、夫が専業主夫となってくれ、ふたりの子どもたちが、それぞれ、目指す大学に、高校に、ホームステイに、海外旅行に行かせることができ、夫にもふたりの息子にもとっても愛され、大切にされながら1ヶ月の50%の時間は、エステか旅行か好きなことをしているだけのライフスタイルを実現できました。

**とにかく今忙しいばかりで、毎日がストレスで、
欲しい報酬や「やりがい」が手に入らない
暮らしを変化させたり、やめたいのなら**

それがどうやって実現できるのか。
実際にわたしがやっている方法を
知りたいと好奇心を持ってくれたら嬉しいなあ！



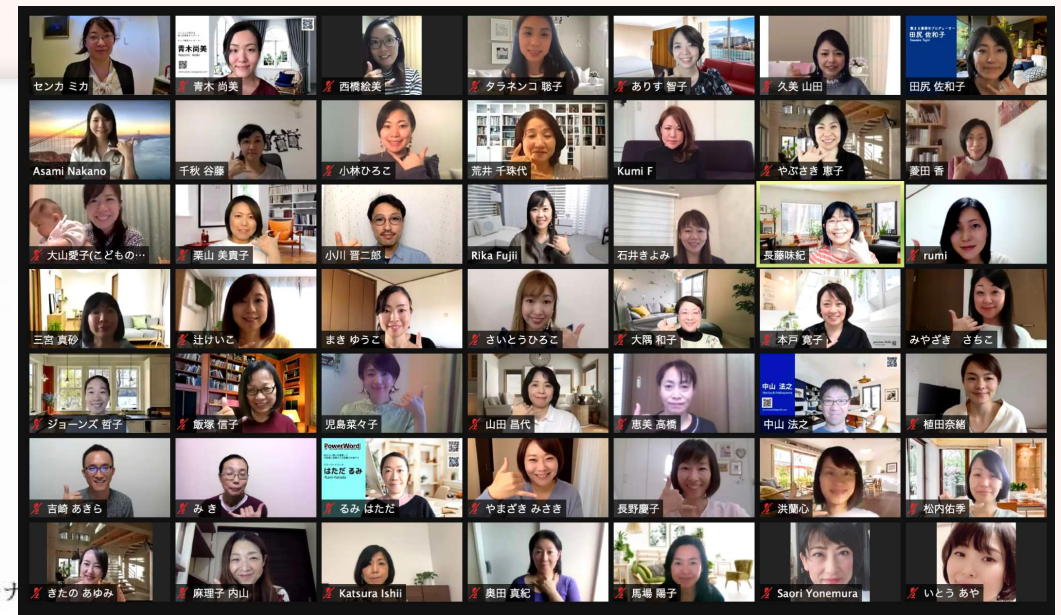
ピンと来た人は
みんな、動いています。



集まる集客®実践会というチームで

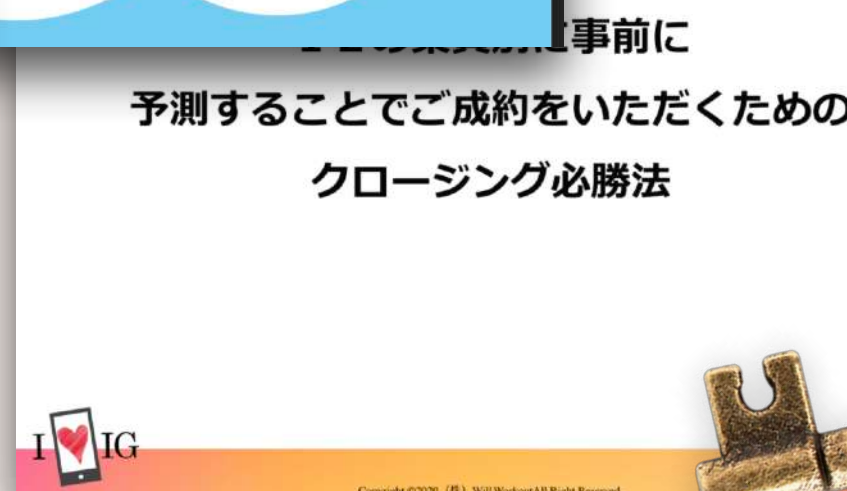
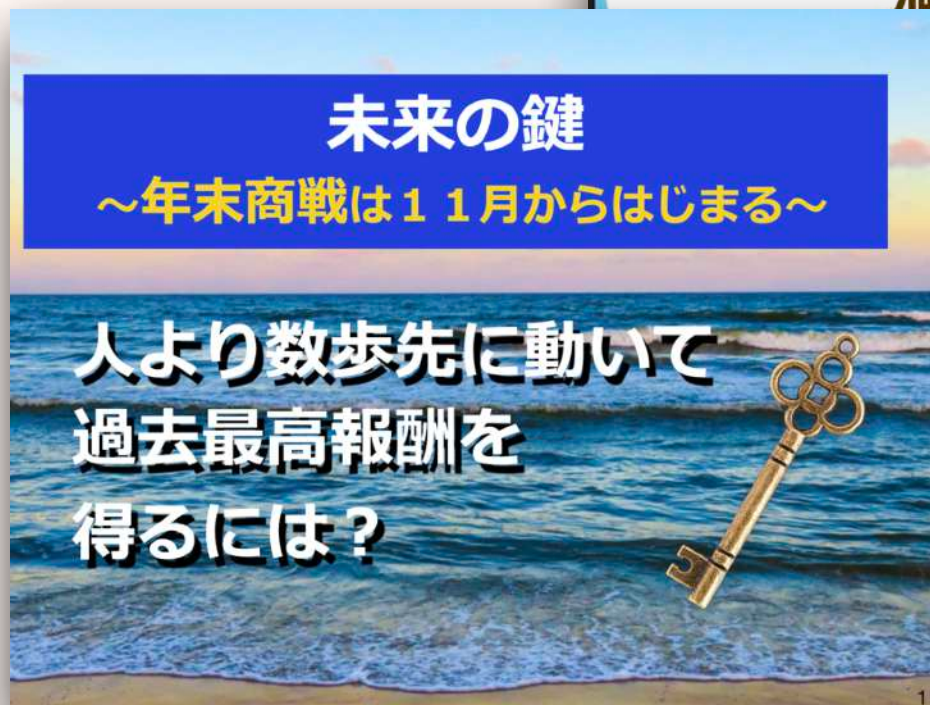


未来の鍵がザクザク
ピンと来た人は
みんな、動いています。



の仕込みと告知 実践篇

年末商戦時期のお茶会を
満席にする
と段取り戦略!



今月だけでもすごい！
未来の鍵レポート達



コロナのことで
動きはじめて、
初のご成約獲得
22名誕生！



0歳1歳向けの
幼児教育で初
のご成約

シングルマザーで
月商200万円

赤ちゃんを
だっこしながら
ZOOMで学んで
初のご成約獲得

OLを辞める
決断をして
初のご成約

サロン業から
ビジネス
コンサルタントへ転
身して初のご成約

ずっと
やりたかった
お料理教室の企画
で初ご成約！

扶養範囲の主婦から
月商200万円

高額なコーチング
契約が2名できた！

戦略書

伝承者
の教育書

伝承者を
育てる人になる

企画書

お弟子さん
伝承者を募る

商品を
ヒットさせる

新商品を
企画する



自分だけではなく
関わる周り方を豊かにする
ビジョンステップ

しっかり
稼ぐつもりで
構想を練ってます。



■ 2020～2021年構想

フェーズ1 企画創造案

1：フロントエンド商品	月3回開催/10人/	360万円
2：本命商品	60人×30万	1800万円

開始段階売上目標イメージ： 2160万円

フェーズ2 企画創造案

3： 伝承者制度のスタート	50万円	60人 / 3000万円 ＋成果報酬フィー
---------------	------	--------------------------



不安なら
9年の実績や経験を
活用してくださいね。

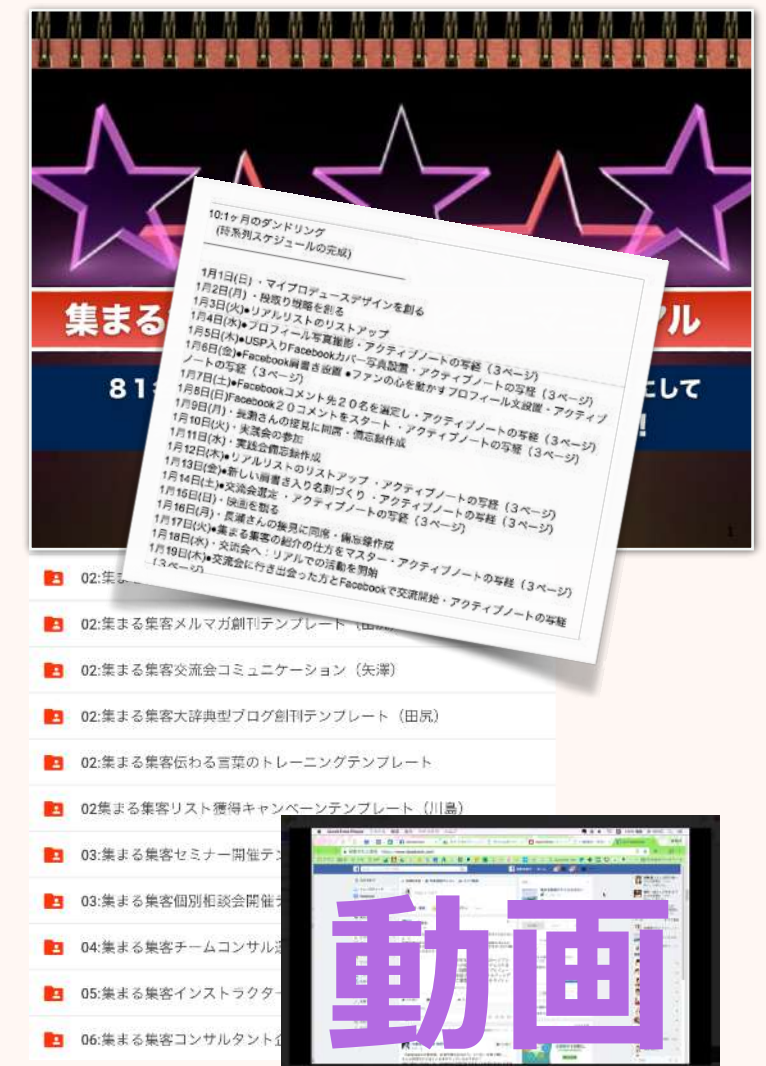
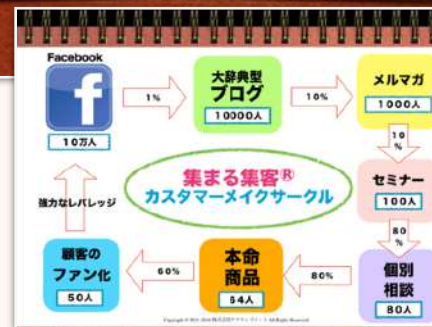
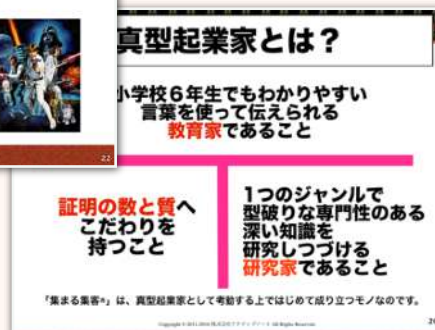
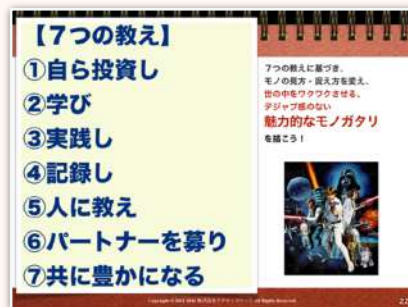




9年間の研究の成果、 月商7桁~8桁に到達できた

教科書&ドリル&業種別の企画書も、動画解説も全部あるから

安心してね。



動画

わたしなら
あなたに時間の
無駄はさせません。



何をいつまでにどうすればどうなれるのか？

起業したら、やったこともないことばかり。
やらなくてはいけないタスクがたくさん！
ライバルに勝ちすぐに成果を得ている人は

この2つをどちらかを選んでます。

ひとりで抱え込んで、
時間がかかりすぎて、
作業タスクに
追われる状態

OR

仲間の最新事例を
真似させてもらって、
時間短縮し、
自分を高められる
タスクに集中できる状態

わたしが、3年で一気に億を稼げるようになった
特別なトレーニング方法や合宿があります。

選択できる人生を歩む

8つの鍵
を手に入れる

ActiveグローイングCODE in Oahu

真型起業家を究めるためのビジネストレーニング合宿



未来の鍵🔑使うと、
未来のあなたは
どうなれるのか？

次はあなたの番！あなただけの未来の鍵は？    

未来の鍵  が手に入る
いまのお給料を2倍～10倍
にしたい人この指まれ
個別相談会開催のお知らせ

通常55,000円のところ
運氣末広がりの8,888円で行います。
期日限定とします、対象者・参加条件の



詳細とお申し込みはこちらをクリック！



コロナショックが起こり、
予測できない未来を
どう読み解いていけばいいのか、

不確実性が、わたしたちを
不安にしていますが、

新しい時代にどんどん
急激に変わっていく
ときだからこそ、



あなたの周りにいる人が、
新しいことを考えない！
なんにも変えようとしない！

愚痴や不安だけを吐く人たちだけなら
わたしのところに相談に来てください。

新しいことを企んで
いまの報酬を10倍にする
未来への鍵のお話を
あなたにお役立ててくださいね。

『描いたことはどんどん現実になる』

そんな素敵なノートがあったら、あなたなら何を書きますか？

人は、自分がこの世で実現可能なことしか、
夢を見たり、思い描いたりしないそうです。



わたしの作った小さな会社の『アクティブノート』という社名は、
書いたことは必ず実現する！どんどん現実になる、
そんな素敵な『ノート』をイメージして名づけました。

本書では、
起業を選択するあなたの
お役にたてますように。

起業を選択する人に未来への鍵🔑を手渡す
MYビジネスプロデューサー 長瀬葉弓





発行著者 長瀬葉弓

発行所
株式会社アクティブノート

information@active-note.jp

(販売・ライセンスについてのお問合せ)
(C) 株式会社アクティブノート

本教材、および収録されているコンテンツは、著作権、知的財産権によって保護されていることはもちろんですが、購入・ダウンロードされたコンテンツは、あなた自身のビジネスのために役立てる用途に限定して提供しております。教材に含まれているコンテンツを、その一部でも、書面による許可(ライセンス)なく複製、改変するなどして、またあらゆるデータ蓄積手段により複製し、オークションやインターネット上だけでなく、転売、転載、配布等、いかなる手段においても、一般に提供することを禁止します。コンサルタント業の引用、転載、教育を希望する場合には別途ライセンス契約が必要となります。